

Podsumowanie z lekcji wideo – najpopularniejsze zwroty i powiedzenia:

- **„Czas to pieniądz”** – oznacza, że każda chwila w pracy i biznesie jest ważna i może mieć wpływ na wysokość zysków.

Przykład zdania:

„Jak to mówią, czas to pieniądz, zabieramy się do pracy, bo za takie pogaduchy nikt nam nie zapłaci.”

- **„Wyjść na czymś jak Zabłocki na mydle”** – jest to powiedzenie, które odnosi się do sytuacji, z której mieliśmy mieć zyski, a finalnie ponieśliśmy straty.

Przykład zdania:

„Chciałem zorganizować konferencję dla 200 osób, wynająłem ogromną salę, zaprosiłem mówców i zamówiłem catering. Niestety nie przewidziałem, że zapisze się jedynie 50 osób – wyszedłem na tym jak Zabłocki na mydle.”

- **„Liczy się jakość a nie ilość”** – to powiedzenie jest popularne nie tylko w biznesie i pracy. Jego głównym przesłaniem jest to, że ważniejsza jest jakość wykonanej pracy, a nie jej ilość. Jakość zawsze zostanie doceniona.

Przykład zdania:

„Wiem, że Marek wykonuje 50 telefonów dziennie do potencjalnych klientów, a ja zaledwie 10, ale co z tego, skoro on ma mniej sprzedaży ode mnie, liczy się jakość, a nie ilość.”

- **„Trzymać rękę na pulsie”** – znaczy, że jesteśmy na bieżąco z trendami na rynku oraz jesteśmy zorientowani co dzieje się w firmie.

Przykład zdania:

„Musimy trzymać rękę na pulsie, żeby mieć pewność, że jesteśmy zawsze o krok przed naszą konkurencją.”

- **„Dla chcącego nic trudnego”** – jest to powiedzenie, które często odnosi się do życia nie tylko biznesowego, oznacza to, że jeżeli czegoś naprawdę chcemy to uda nam się osiągnąć sukces lub wykonać jakieś zadanie.

Przykład zdania:

„Wiedziałam, że Kasia zrobi ten projekt na czas pomimo tego, że był bardzo skomplikowany, bardzo jej na nim zależało, a dla chcącego nic trudnego.”

- **„Gdy kota nie ma, myszy harczą”** – to powiedzenie bardzo często odnosi się nie tylko do biznesu, ale również do życia prywatnego. Oznacza, że jeżeli w danym miejscu nie ma przez jakiś czas kontroli nad podwładnymi lub podopiecznymi, to następuje lekceważenie reguł, obowiązków czy zasad.

Przykład zdania:

„Widziałeś, że Bartek od 3 dni wychodzi z pracy o 2 godziny wcześniej niż powinien? Jego przetożony jest na urlopie, a jak kota nie ma to, myszy harczą...”

- **„Kuć żelazo póki gorące”** – powiedzenie odnosi się do tego, że powinniśmy wykorzystywać każdą okazję, która się nam przytrafia, żeby osiągnąć cel.

Przykład zdania:

„Koniecznie dzisiaj trzeba skontaktować się z firmą z Gdańska, byli bardzo zadowoleni po naszej prezentacji, byli zainteresowani współpracą w zakresie dostarczenia oprogramowania antywirusowego do ich firmy; trzeba kuć żelazo póki gorące.”

- **„Lepsze jest wrogiem dobrego”** – jest to popularne powiedzenie, które oznacza, że szukając najlepszej możliwości, często traci się z pola widzenia dobre rozwiązanie.

Przykład zdania:

„ - Kasiu, kiedy skończysz przygotowywanie prezentacji?
- Nie wiem Marku, jeszcze poprawiam dane. Myślę, że graficznie też trzeba wprowadzić jakieś zmiany....
- Kasiu, robisz tę prezentację od 2 dni. Pamiętaj, lepsze jest wrogiem dobrego, może już wystarczy?
- Masz rację, Marku. Za godzinę skończę i prześlę ją w takiej formie jaka jest....”

- **„Zrobić coś od zera”** – znaczy, że zaczynamy coś robić od początku, bez korzystania z wcześniejszych rozwiązań lub produktów.

Przykład zdania:

„Chciałem mieć satysfakcję, że sam wykończę dom dla mojej rodziny, więc zrobiłem wszystko od zera.”

- **„Budować mosty”** – znaczy budowanie dobrych relacji z innymi i osiąganie wspólnych celów oraz planów.

Przykład zdania:

„Lepiej jest budować mosty z ludźmi niż je burzyć, nigdy nie wiesz, czy nie będziesz potrzebować wsparcia innych.”

- **„Dawać coś na tacy”** – znaczy zaprezentowanie/podanie komuś wszystkiego, ułatwiając mu coś w ten sposób

Przykład zdania:

„Kasia dostała wszystko na tacy, zrobione przeze mnie raporty i analizy, gotowe plany działania, a i tak nie zrobiła z tego porządnej prezentacji. Jestem rozczarowana.”

- **„Żadna praca nie hańbi”** – powiedzenie oznacza, że każda praca ma swoją wartość i należy ją szanować. Ważne jest docenianie pracy każdego pracownika w firmie i na każdym stanowisku, ponieważ każda osoba przyczynia się do sukcesu firmy.

Przykład zdania:

„Pomimo tego, że ukończyłem studia prawnicze, chwilowo pracuję w restauracji jako kelner, ponieważ mam trudności ze znalezieniem pracy w moim zawodzie, żadna praca nie hańbi, najważniejsze, że zarabiam na życie.”

- **„Walczyć z wiatrakami”** – znaczy, że próbujemy pokonać trudności lub przeciwności losu, których nie da się pokonać, albo negocjować z osobami, które i tak nie zmienią zdania.

Przykład zdania:

„Nie ma sensu ponownie rozmawiać z dyrektorem na temat podwyżek, i tak nie zgodzi się. Negocjacje z nim to walka z wiatrakami.”

- **„Sukces ma wielu ojców (wiele matek), porażka jest sierotą”** – znaczy, że ludzie bardzo chętnie przypisują sobie sukcesy (nawet czasem nie swoje), ale niechętnie przyznają się do porażek i niepowodzeń.

Przykład zdania:

„Ja byłem autorem całego projektu, nikt z zespołu mi nie pomógł, a teraz nagle gdy szef pochwalił pomysł, to wszyscy twierdzą, że mieli w nim swój wkład. Widać, że sukces ma wiele matek....”